

fremmest har med udbud af kommunale opgaver, er med helt konkrete opgaver som f.eks. snerydning og andre fysiske opgaver, mens man ikke har den store erfaring med det, der mere sådan er sociale opgaver og kernevelfærdsopgaver, og at man derfor ikke nødvendigvis kan bruge det erfaringssæt, der er i forhold til at løse opgaver med snerydning, og overføre det på løsning af kernevelfærdsopgaver.

Kan ordføreren bekræfte, at de erfaringer, vi indtil nu har, først og fremmest er med helt konkrete opgaver som f.eks. snerydning?

Kl. 12:30

**Formanden:**

Ordføreren.

Kl. 12:30

**Erling Bonnesen (V):**

Ligesom det også skinner igennem i spørgerens spørgsmål, er det jo en løbende, udviklende proces på det her felt. Og det er da ganske rigtigt, at meget af det startede på det tekniske område. Nu blev snerydning nævnt, så blev det mere og mere i forbindelse med større byggearbejder, og efterhånden breder det sig til større dele af den offentlige sektor, og det er jo en god og sund måde at gøre det på, specielt når det også er en aftale mellem regeringen på den ene side og kommunerne på den anden.

Kl. 12:30

**Formanden:**

Hr. Rasmus Prehn.

Kl. 12:30

**Rasmus Prehn (S):**

Ordføreren bekræfter sådan set, at man ikke har den store erfaring med kernevelfærdsopgaver, men at det er en udvikling, der er gået langsomt i gang. Nogle af de erfaringer, vi har med kernevelfærdsopgaver, er jo på ældreområdet, hvor vi har lavet frit valg-ordninger og sådan noget. Der har det i nogle tilfælde været en succes, men i andre tilfælde har det altså givet ringere service til en højere pris.

Synes ordføreren fra Venstre ikke, at det kunne være en god idé at få det her undersøgt ordentligt, inden vi bare sætter turbo på processen og sætter yderligere i gang? Jeg kan forstå, at Venstre i sit erhvervspolitiske udspil sidste sommer har foreslået, at hele hundrede procent af de kommunale opgaver, dvs. også folkeskolen, børnehaverne osv., skal sendes i udbud, uden at man overhovedet har nogen viden om, om det nødvendigvis giver en bedre kvalitet. Er det ikke forhastet?

Kl. 12:31

**Formanden:**

Ordføreren.

Kl. 12:31

**Erling Bonnesen (V):**

For god ordens skyld bekræfter jeg ikke spørgers første spørgsmål, men i Venstre er vi meget tilfredse med, at der er en rolig, fornuftig udvikling på hele det her område. Nu er der aftalt 26,5 pct., og hvordan procenten kan blive fremover i løbet af årene, kan kun tiden vise. Jeg hæfter mig specielt også ved, at flere og flere kommuner nu betragter det som helt naturligt, når man skal have udført en lang række forskellige opgaver, at få spurgt ind til prisen. Det er det jo i øvrigt også for os alle sammen som borgere. Det er jo sjældent, at man sådan bare lukker øjnene og betaler. Det er jo mere og mere almindeligt, at man spørger til prisen på de her områder, og det er jeg sikker på vil afspejle sig på en langt større flade af de offentlige opgaver også.

Kl. 12:32

**Formanden:**

Så er der en kort bemærkning fra hr. Flemming Bonne.

Kl. 12:32

**Flemming Bonne (SF):**

Ordføreren og jeg har det til fælles, at vi begge to har arbejdet i kommunen, endda på ledende politiske poster. Og det kan så være, at vi har forskellige erfaringer fra de job, vi har udført derude. Jeg vil gerne spørge ordføreren, om ordføreren har erfaring for, at udbud og konkurrenceudsættelse skaffer bedre og mere velfærd. Er ordføreren i stand til at føre dokumentation for, at det rent faktisk er tilfældet?

Kl. 12:32

**Formanden:**

Ordføreren.

Kl. 12:32

**Erling Bonnesen (V):**

Det kan jeg svare klart ja til. Fra mit tidligere virke har jeg gode, positive erfaringer med det, og også sammen med den kommunalbestyrelse, jeg var sammen med i de år, var der gode, positive erfaringer med det. Det kan man henvise til helt konkrete eksempler på, hvor man er gået ind og har beskrevet en opgave og efterfølgende udbudt den. Sådan skal opgaverne løses, og hvad koster det så? Hvad kan man få af bud på det f.eks.? Så er det klart defineret, hvad opgaven går ud på, og så er det klart, at man selvfølgelig vælger den, der kan levere den vare til den billigste pris i de situationer. Det er helt naturligt.