

Saab har indgået samarbejde med mindst to danske virksomheder om leverancer og udviklingssamarbejder. Endvidere har Saab ligesom Eurofighter tilbudt hundrede procent industrisamarbejde.

Så til Joint Strike Fighteren: Med hensyn til Joint Strike Fighter har Danmark været involveret i dette projekt siden 1997 og været partner i projektet siden 2002. Danske virksomheder har fået mulighed for at være med til at udvikle dette fly i samarbejde med den amerikanske hovedleverandør, Lockheed Martin. Dette projekt bevæger sig på forkanten af den teknologiske udvikling, og danske virksomheder kan blive ført med ud på denne forkant. Her er der tale om udviklingsopgaver, som kan overføre ny viden, teknologi og knowhow til Danmark, og der er åbnet mulighed for, at dansk nytænkning kan blive udviklet og introduceret i forbindelse med Joint Strike Fighter-projektet.

Det usædvanlige i dette projekt er, at industrisamarbejdet er påbegyndt, inden en eventuel aftale om anskaffelse er kommet i stand. Til gengæld er Danmark som partner i projektet med til at finansiere udviklingen af det nye kampfly.

I 2002 blev det som bekendt ved aktstykke 142 besluttet, at Danmark skulle deltage i udviklingsfasen af Joint Strike Fighter. Dansk deltagelse i udviklingsfasen koster 125 mio. dollar, hvoraf 20 mio. dollar finansieres af fire danske virksomheder, og cirka halvdelen af dette beløb er i dag betalt.

Dansk industris ønsker havde væsentlig betydning for, at staten besluttede sig for at deltage i Joint Strike Fighter-projektet. Det ses af aktstykke 142, som dengang blev fremsat af Økonomi- og Erhvervsministeriet på vegne af Forsvarsministeriet og Økonomi- og Erhvervsministeriet.

Såfremt Danmark deltager i produktions- og videreudviklingsfasen af Joint Strike Fighter, den såkaldte PSFD-fase, vil det bl.a. være af hensyn til dansk industri. Dermed kan danske virksomheder udnytte den gunstige position, de har bragt sig i i forbindelse med udviklingsfasen. Udviklingsarbejdet skal omsættes i produktionsarbejde, og det er her, de store muligheder ligger. Jeg skal i den forbindelse gøre opmærksom på, at PSFD-aftalen ikke er i overensstemmelse med de danske regler for industrisamarbejde, som ved en anskaffelse af denne størrelse fordrer et modkøbsarrangement på 100 pct. af anskaffelsesprisen. I Joint Strike Fighter-projektet skal de danske virksomheder konkurrere

med de øvrige partnerlandes virksomheder om de mange industriordrer.

Fra regeringens side har vi lagt stor vægt på at sikre, at dansk industri allerede i udviklingsfasen får konkrete ordrer. Det ser ud til, at det pres, vi har lagt på Lockheed Martin i den retning, er begyndt at bære frugt. Therma har således over for mig udtrykt tilfredshed med de ordrer, de foreløbig har modtaget, og bekræfter Lockheed Martins estimater. I den forbindelse kan jeg bl.a. henvise til artikler i Børsen fredag den 10. november i år, hvori der bl.a. står, at Dansk Industri anser det for sandsynligt, at forsvarsindustrien vil kunne hente ordrer for over 25 mia. kr. i Joint Strike Fighter-projektet.

Underskriver Danmark ikke PSFD-aftalen, altså MoU'en, er det vurderingen, at danske virksomheders forretningsmuligheder i Joint Strike Fighter-projektet vil blive afgørende forringet. Spørgsmålet om at afvige fra de danske regler om industrisamarbejde vil jeg selvfølgelig drøfte med økonomi- og erhvervsministeren, som er ansvarlig for dette område, men det er indlysende, at perspektiverne for medproduktion og udviklingsopgaver m.v. i denne sammenhæng er en afgørende faktor. Disse drøftelser vil derfor også indebære kontakt til de politiske partier, der står bag forsvarsforliget.

Der har i den seneste tid været en del fokus på det økonomiske engagement i Joint Strike Fighter-projektet, bl.a. fordi Danmark ved underskrift af PSFD-aftalen forpligtes til at betale ca. 2 mia. kr. i løbet af Joint Strike Fighter-projektets 45-årige levetid. Det har givet mange den opfattelse, at Danmark dermed reelt har valgt Joint Strike Fighter som afløser for F-16. Dette er ikke rigtigt, og jeg deler ikke den opfattelse.

Ved at deltage i PSFD-fasen beholder Danmark Joint Strike Fighter som kandidat i kampflyvalget, indtil der skal foretages et typevalg senest i 2009. Endvidere er prisen på Joint Strike Fighter lavere, hvis man deltager i PSFD-fasen, end hvis man ikke deltager. Endelig er deltagelse i PSFD-fasen som nævnt af stor betydning for de danske virksomheder, der allerede har investeret i Joint Strike Fighter-projektet.

Med hensyn til den øgede økonomiske forpligtelse ved deltagelse i denne fase kan jeg oplyse, at den betyder, at Danmark i den nuværende forligsperiode vil skulle betale et mindre beløb, og at spørgsmålet om disse betalinger selv sagt vil blive forelagt Finansudvalget, hvis vi beslutter at underskrive aftalen.