

træder Institutttet af den statslige selvforsikringsordning og vil herefter skulle tegne private forsikringer vedr. brand, ulykker, skader m.v.

SSI's produktansvar, som p.t. dækkes ved en særskilt tegnet produktansvarsforsikring – svarende til praksis i den farmaceutiske industri – videreføres i kontraktperioden.

Institutttet kan i kontraktperioden optage midler fra puljeordninger o.l.

Institutttet kan opkræve rykkergebyrer samt moranter i forbindelse med forsinkede betalinger fra kunder.

### 5.5. Budgetteringsforudsætninger

Med undtagelse af de opgaver, SSI løser for de centrale sundhedsmyndigheder, leveres Institutttets produkter og ydelser til aftagerne alene mod fuld brugerbetaling, ligesom eksempelvis Institutttets eksportvarer afsættes efter almindelige forretningsmæssige principper.

For så vidt angår de produkter og ydelser, som Institutttet leverer til sundhedsvæsenet, andre offentlige aftagere m.fl., godkender Sundhedsministeriet principperne for Institutttets prisfastsættelse. Priserne på analyser, præparater m.v. fremgår af Institutttets produktkatalog, som revideres mindst én gang årligt.

Som diagnostik- og lægemiddelproducerende virksomhed virker SSI inden for en branche, hvor udviklingen af nye analyser og produkter ikke alene er meget kapitalkrævende, men også meget tidskrævende med udviklingsforløb der typisk strækker sig over op til 10-15 år – fra opfindelse over patentering, klinisk afprøvning, registrering til egentligt markedsføring og salg. For såvel den nuværende diagnostik- og produktionsvirksomhed som for udviklingen af nye analyser og produkter er eksterne samarbejder, indlicensering af teknologier, lønarbejde m.v. iboende dele af SSI's virksomhed, og Institutttet har derfor på både forskningsområdet og det kommercielle område indgået en lang række aftaler med inden- og udenlandske samarbejdspartnere.

Disse forsknings- og forretningsmæssige samarbejder omfatter bl.a. aftaler og kontrakter med sygesikringen og sygehuskommunerne, kommercielle aftaler om produktion, salg og distribution af SSI's produkter – typisk indgået med private selskaber, leje- og leasingaftaler, licensaftaler med private selskaber og offentlige institutioner, forskningssamarbejdsaftaler med private selskaber og offentlige institutioner, eksempelvis baseret på bevillinger fra Grundforskningsfonden, EU, private fonde o.s.v.

En række af ovennævnte aftaler er af kortere varighed, fordi produkter, pris, mængde og levering løbende er til forhandling mellem parterne. Andre aftaler, som eksempelvis forhandler- og agentaftaler vil almindeligvis fra indgåelsestidspunktet ikke kunne opsiges de første tre til fem år. De strategiske forskningssamarbejdsaftaler vil typisk være af længerevarende karakter, især fra det tidspunkt/den situation hvor parterne i fællesskab opnår patentbeskyttede rettigheder, som kan være grundlag for udvikling af nye produkter. I disse situationer vil parternes gensidige kontraktlige rettigheder og forpligtelser være snævert forbundet med udnyttelsen af patentet i dets levetid, ligesom andre strategisk kommercielle samarbejder almindeligvis vil have en længere løbetid på grund af de strategiske bindinger og omkostninger (udvikling, produktion, salg m.v.), som parterne gensidigt påtager sig. Et eksempel herpå er det flerårige strategiske og kommercielle samarbejde, som Institutttet har indgået med det amerikanske selskab AMVAX omkring udvikling og salg af de flervalente vacciner, der i dag er grundstammen i det danske børnevaccinationsprogram.

Det forventes, at Institutttet fremover både vil videreføre og indgå nye strategiske alliancer og samarbejder med offentlige institutioner, private virksomheder m.v. i ind- og udland.

Institutttet kan derfor uden særskilt forelæggelse for Folketingets Finansudvalg indgå nye samarbejdsaftaler m.m., der rækker ud over det enkelte finansår, forudsat at Institutttet i forhold til den enkelte aftale ikke påtager sig en økonomisk hæftelse (netto), som overstiger 50 mio. kr. Det forudsættes desuden, at engagementet holder sig inden for Institutttets investeringsrammer og falder inden for Institutttets virksomhedsområde og idégrundlag samt i øvrigt er i overensstemmelse med de aftalemæssige kutymer, der gælder inden for medicinalbranchen.

Som led i denne kontraktstyringsaftale etableres der et Institutråd, jf. afsnit 2.5. I tilknytning hertil forudsættes det, at SSI's direktion forelægger alle væsentlige strategiske spørgsmål og forhold om-