

der selv de udgifter, der er ved at administrere fonden.

Lovforslaget vil alene medføre udgifter for staten til tilvejebringelse af fondens kapital. Der er på finansloven for 1996 bevilget 85 mio. kr. til ordningen, og budgetoverslagstallene for årene 1997 til 1999 er på 137,5 mio. kr. I takt med trækket på IFV-fondens midler vil behovet for yderligere kapitalindskud blive vurderet.

Forslagene om skattefrihed for IFV-fonden og adgang til sambeskatning, når IFV-fonden er medejer af danske virksomheders udenlandske datterselskaber, skønnes ikke at have nævneværdige provenumæssige konsekvenser.

5. Erhvervsøkonomiske konsekvenser

De erhvervsøkonomiske konsekvenser af lovforslaget lader sig vanskeligt kvantificere på forhånd. Generelt styrkes imidlertid virksomhedernes muligheder på de pågældende markeder, der ofte er karakteriseret ved betydelige vækstrater, og som markedsmessigt er af særlig interesse for virksomhederne.

Baseret på erfaringer fra IFU og IØ-fonden må det kunne forventes at IFV-fonden kan medvirke til investeringer, som er 10-15 gange større end IFV-fondens indskudskapital.

Det er navnlig de virksomheder, der har fordel af at placere lokal produktion i de pågældende markeder, som kan drage fordel af medfinansiering fra IFV-fonden, fx ved indgåelse af joint ventures med lokale virksomheder.

Virksomhederne får bedre mulighed for at deltage i de såkaldte BOOT-projekter (build, own, operate, transfer), dvs. projekter, hvor projektleverandøren udover at stå for opførelsen af projektet eller dele heraf ofte forudsættes at deltage som ejer og operatør af projektet, indtil projektet overlades til en lokal køber/(med)investor. BOOT-konceptet får stadig større udbredelse i takt med den globale privatiseringstrend, hvor staterne i stigende grad overlader det til den private sektor at investere i og finansiere nye projekter. Ofte er det et krav, at projektleverandøren selv deltager i sådanne projekters finansiering. Integrerede og vidensintensive projektløsninger er et område, hvor dansk erhvervsliv bør have gode muligheder for at gøre sig gældende.

IFV-fonden vil generelt kunne bidrage til at styrke virksomhedernes deltagelse i internationaliseringsprocessen, herunder navnlig udviklingen af strategiske samarbejdsalliancer med virksomheder i vækstmarkederne, der kan bidrage til en billigørelse af produktionen samt forbedrede afsætningskanaler. Også i de tilfælde, hvor en virksomhed ønsker at in-

vestere i 100%-ejede datterselskaber i vækstmarkederne, vil medfinansiering fra IFV-fonden kunne opnås.

IFV-fonden vil styrke erhvervslivets generelle konkurrenceevne og dermed også bidrage positivt til beskæftigelsesudviklingen her i landet. Samtidig vil fonden bidrage til at ligestille danske virksomheders konkurrencevilkår med konkurrencevilkårene i de væsentligste konkurrentlande. Det er navnlig de mindre og mellemstore virksomheder, som vil få styrket mulighederne for internationalisering.

Bemærkninger til forslaget's enkelte bestemmelser

Til § 1

Loven tager generelt sigte på at forbedre virksomhedernes muligheder for at etablere sig i vækstmarkederne. Dette søges opnået gennem en særlig Investeringsfond for Vækstmarkeder (IFV-fonden), der skal tilbyde medfinansiering til virksomhedernes etablering på disse markeder.

Den nærmere afgrænsning af IFV-fondens investeringsområde, herunder kredsen af vækstlande og -områder, foretages mest hensigtsmæssigt ud fra en løbende vurdering af behovet for investeringsfremme i de pågældende områder og lande. IFV-fondens investeringsområde vil blive afgrænset til lande eller områder, der er optaget på OECD's Udviklingskomite's liste over bistandsmodtagere, og som samtidig har et BNP pr. indbygger, der ligger over den indkomstgrænse, som Verdensbanken har fastsat for opnåelse af lån i banken – for øjeblikket USD 5.055 pr. indbygger (World Banks group IV limit – graduation) - dog ikke EU - eller østlandene. De nuværende OECD-lande ligger som udgangspunkt uden for de markeder, hvor fonden kan investere. Med denne afgrænsning vil fonden ikke yde medfinansiering til investeringer i markeder, hvor IØ-fonden og IFU yder medfinansiering.

Den sektormæssige afgrænsning af fondens aktiviteter vil tage sit udgangspunkt i styrkelsen af virksomhedernes internationalisering. Der vil især blive lagt vægt på projekter, der forbedrer virksomhedernes strategiske og salgsmæssige position – fx ved salg af moderne teknologi og viden på vækstmarkedet. Det vil også indgå i vurderingen, om projektet medvirker til at forøge den internationale kompetence i den danske virksomhed ved dens engagement i den udenlandske virksomhed. Den sektormæssige afgrænsning vedrører også projektets virkning på vækstmarkedet. Her vil der blive lagt vægt på projektets bidrag til en positiv erhvervsudvikling, herunder teknologisk kompetence og beskæftigelse. Endelig vil der indgå en miljøvurdering, jf. bemærkning-