

»Der ønskes en nærmere redegørelse for institutionens formål og aktiviteter. Opnås besparelser – og i givet fald hvor store – ved værktøjshandlens egen fremstilling og klargøring af inventar, værktøj m.v.?«

*Svar:*

Dansk Sløjdlærerskoles Værktøjshandels formål og aktiviteter går tilbage til slutningen af forrige århundrede. I forbindelse med oprettelsen af sløjdlærerskolen blev der startet en produktion af værktøj og høvlebænke, som passede til børn. Denne produktion blev kendt over hele verden. Patenter blev udtaget, og guldmedaljer og diplomer fortæller om succesen. Det var denne virksomhed, staten overtog sammen med Dansk Sløjdlærerskole i 1918.

Værktøjsproduktionen, der kun var beregnet til skolebrug, var – og er – af særdeles høj kvalitet, som senere tilkomne leverandører har måttet leve op til. Der er ikke sket ændringer i virksomhedens rolle som garant for kvalitet og kontinuitet i produktleverancer på trods af faldende bevillinger hos aftagerne.

Værktøjshandelen leverer således stadig suppleringsværktøjer og -bænke til en stor fast kundekreds.

Tilknytningen til Dansk Sløjdlærerskole har betydet, at der hele tiden er sket en vekselvirkning mellem produktudvikling og -afprøvning. Mange pædagogiske nyskabelser er fulgt op af en udvikling af tilsvarende værktøjer, bænke, værktøjsrammer, skabsindretninger osv.

I kølvandet af pædagogiske forandringer på sløjdområdet har altid fulgt en tilpasningsperiode, i hvilken produktudvikling og -design har banet vejen for senere salg. En sådan periode er i gang for øjeblikket med henblik på en styrkelse af praktiske, manuelle aktiviteter i de første skoleår. Derfor gøres der, sideløbende med en kursusaktivitet på Dansk Sløjdlærerskole, bestræbelser på at imødekomme det deraf følgende behov for udstyr til skolerne.

Virksomhedens økonomi har været karakteriseret ved, at der i årene til og med 1982 og i 1984 stort set har været balance mellem driftsudgifter og salgsindtægter, medens der i 1983 og 1985 har været et driftsunderskud på ca. 280.000 kr., henholdsvis ca. 410.000 kr.

I finanslovsforslaget for 1987 er der igennem hele perioden 1987-90 budgetteret med 1,5 mill. kr. i driftsudgifter og 1,1 mill. kr. i salgsindtægter.

På denne baggrund har jeg opfordret værktøjshandelens ledelse til at overveje sin prispolitik med henblik på at skabe bedre balance mellem udgifter og indtægter og samtidig undgå at forvride konkurrencen med de øvrige leverandører af kvalitetsprodukter på markedet.

*Ad § 20. Undervisningsministeriet.*

*Spørgsmål 8:*

»For så vidt angår de under ministeriet hørende indtægtsdækkede virksomheder ønskes en oversigt over virksomhedernes produkter/serviceydelser, priserne på disse, beregningsgrundlaget for prisfastsættelsen, og hvem der typisk aftager produktet/serviceydelser.«

*Svar:*

I anmærkninger II til finanslovsforslaget er der i indledningen til hovedkontiene for de indtægtsdækkede virksomheder beskrevet arten af udbudsvirksomheden. Da den indtægtsdækkede virksomhed i det enkelte tilfælde fastsættes ved aftale mellem virksomheden og aftageren, er prisfastsættelsen af ydelsen ingen konstant, men betinget af den enkelte kontrakts indhold.

Beregningsgrundlaget for prisfastsættelsen er de direkte produktionsomkostninger, herunder samtlige lønde, rejseudgifter, materialer og specielt anskaffet apparatur. Herudover fastsættes et overheadtillæg svarende til produktionens andel af fællesudgifter til ledelse, administration, husleje, udstyr og udviklingsomkostninger m.v. Overheadtillægget skal endvidere sikre, at prisen afspejler omkostningsniveauet i den pågældende branche. Overhe-