

mill. kr. i leverancer og arbejder, hvoraf op mod halvdelen vil blive danske.

I mit svar af 10. april 1979 udtalte jeg dels, at væsentlige dele af modulerne til Gorm-feltet efter min opfattelse ville tilfalde danske virksomheder, dels at den mere intensive indsats omkring dansk engagement ved Gorm-udbygningen måtte antages snarest at ville bære frugt. De netop placerede ordrer på danske værfter synes at bekræfte denne forventning, og på denne baggrund finder jeg ikke anledning til for indeværende at ændre den procedure, som er fastlagt; men jeg er parat til – som jeg også gav udtryk for i mit svar af 10. april – at justere eller om fornødent ændre proceduren for sikring af dansk medvirken, hvis udviklingen skulle tilsige dette.

Spørgsmål 4:

Hvordan vil handelsministeren sikre sig, at danske virksomheder får en fortrinsstilling ved det arbejde, DONG skal forestå f. eks. rørledninger fra boreplatforme til land og fordelingssystemet på land?

Svar:

Dansk Olie- & Naturgas er ifølge § 13 i udkast til eneretsbevilling forpligtet til at anvende danske varer og tjenesteydelser, hvor sådanne er teknisk og økonomisk konkurrencedygtige.

Anlæg af energisystemer er undtaget fra EF-direktivet om licitationer (direktiv 305 af 26. juli 1971, artikel 3), og DONG A/S er således ikke forpligtet til at udbyde entrepri-

ser i EF.

For at tilgodese dette krav har DONG A/S igennem de sidste 2 år deltaget i en række orienteringsmøder for interesserede firmaer med henblik på orientering om projektets omfang samt tidsmæssige og økonomiske indhold. Herunder er der stillet information til rådighed for Industrirådets energi-projektudvalg.

DONG A/S har endvidere meddelt udenlandske entreprenørfirmaer og andre leverandører, at de må indgå samarbejde med kvalificerede danske firmaer for at kunne komme i betragtning som tilbudsgivere. Der er i dag etableret 15-20 joint ventures af denne art, og det er mit indtryk, at antallet vil stige.

For visse anlægsdele med højt importindhold vil denne fremgangsmåde næppe være anvendelig, fordi der mangler kvalificerede danske partnere. I disse tilfælde vil DONG A/S kræve kendskab til alle danske underleverandører senest ved afgivelse af tilbud.

DONG A/S vurderer de modtagne tilbud og afgiver ordrer på grundlag af en række kriterier, hvori indgår samlet pris, betalingsbetingelser, valutaindhold, dansk deltagelse, kvalitetsmæssig vurdering, ledelsesevne m. v.

DONG A/S ønsker ikke at give forhåndstilsagn til firmaer, ligesom DONG ikke giver garantier for køb udover, hvad der aftales i hver enkelt kontrakt.

DONG A/S stiller krav om, at de udførende virksomheder etablerer kontor her i landet, hvorfra indkøbsfunktionen, planlægningen og personaleforhold varetages.