

1. Søge bistand hos KGH's skibsdriftskontor i Ålborg.

Såfremt ansøger vælger dette, orienteres skibsdriftskontoret. I nogle tilfælde får han da i første omgang tilsendt et udvalg af salgstilbud, som KGH har indhentet hos forskellige mæglerfirmaer, og ansøger tager senere til Danmark for at bese de fartøjer, han har udvalgt blandt tilbuddene. I andre tilfælde tager han straks til Danmark, og KGH er ham behjælpelig med at rejse rundt og bese udbudte fartøjer.

2. Søge rådgivning hos konsulent Bollerup i Godthåb.

3. Søge direkte kontakt med et mæglerfirma i Danmark eller Grønland. Kontakt med mæglerfirma i Danmark vil normalt blive etableret gennem KGH. Da det eneste mæglerfirma i Grønland sædvanligvis kun beskæftiger sig med nybygninger, vil køb af brugte kuttere i Danmark normalt komme til at foregå gennem et mæglerfirma i Danmark, og som oftest bistås ansøgeren af KGH.

4. Undertiden er udvalget bekendt med, at et fartøj er til salg i Grønland, og i så fald underrettes ansøgeren herom.

Det bemærkes, at ansøgers rejseudgifter til Danmark for besigtigelse og køb af fartøj kan afholdes over erhvervsstøttelånet, såfremt lånet effektueres.

Når ansøgeren har fundet det fartøj, han ønsker, underrettes udvalget om fartøjets specifikationer og købsbetingelserne. Såfremt disse godkendes, afsluttes lånesagen som under I. a.

## II. Långivning vedrørende nybyggede fartøjer.

Som det vil være bekendt, har udbygningen af den privatejede grønlandske flåde af større fiskerfartøjer indtil de seneste år i meget høj grad været baseret på indkøb af brugte fiskekuttere fra Danmark. Kun i enkelte tilfælde var der tale om anskaffelse af nybygninger.

Siden 1973-74 har der imidlertid blandt fiskerne været en stigende interesse for anskaffelse af nybygninger, hvilket skønnes at hænge sammen med bl.a. følgende forhold:

1. Priserne på brugte kuttere i Danmark steg ret stærkt, således at det blev mere økonomisk fordelagtigt at anskaffe en nybygning.
2. Statens ansættelse af konsulenter for fiskerierhvervet gav fiskerne bedre mulighed for at få oplysning og rådgivning om foreliggende muligheder i relation til anskaffelsen af det ønskede fiskerfartøj.
3. Den af Branlaco etablerede virksomhed i Godthåb gav fiskeren mulighed for i Grønland at gennemdrøfte og tage stilling til et nybygningsprojekt. Alene det forhold, at et nybygningsprojekt nu kunne gennemdrøftes i detaljer i Godthåb eller på fiskerens hjemsted i stedet for ved brevveksling og/eller flere rejser til Danmark og deraf følgende uoverskuelighed og usikkerhed, må antages at have fået flere fiskere til at beslutte sig for en nybygning.

Den stigende interesse for anskaffelse af nye fartøjer blev fra udvalgets side betragtet som et positivt led i udviklingen, idet der efterhånden kunne næres nogen betænkelighed ved fortsat at basere opbygningen af fiskerflåden på brugte fartøjer fra Danmark og specielt i betragtning af føromtalt prisstigninger på brugte kuttere. Også Branlaco's virksomhed, som navnlig tog sigte på nybygninger, måtte betragtes som en positiv nydannelse inden for det grønlandske næringsliv, dels fordi det måtte forventes, at fiskere nu på dette område kunne få en bedre service i Grønland, dels fordi der herved blev ydet et nyt — omend mindre — bidrag til differentiering af næringslivet i Grønland.

Da udvalgets långivning til anskaffelse af større fiskerfartøjer som ovenfor nævnt hidtil i det væsentligste havde drejet sig om brugte fartøjer, havde udvalgets sekretariat ingen særlig erfaring i långivning til anskaffelse af nybygninger. Ansøgningerne herom gav derfor anledning til overvejelser, om der i disse tilfælde var behov