

gerne får en rimelig andel af de fordele, der opnås gennem eneforhandlingen. Det kan derfor ikke tillades, at industriel ejendomsret og andre rettigheder misbruges til at opnå absolut geografisk beskyttelse. Dette synspunkt er uden præjudice for forholdet mellem konkurrenceretten og den industrielle ejendomsret, idet det her alene drejer sig om at fastlægge betingelserne for anvendelsen af denne forordning.

Da konkurrencen i handelsleddene sikres gennem mulighed for parallelimport, skabes der gennem de af denne forordning omfattede eneforhandlingsaftaler som regel ikke nogen mulighed for at udelukke konkurrencen for en væsentlig del af de pågældende varer.

Det er hensigtsmæssigt i medfør af artikel 4 i forordning nr. 19/65/EEC at give aftaleparterne lejlighed til inden et bestemt tidspunkt at tilpasse deres aftaler og praksis til betingelserne i denne forordning; i henhold til artikel 4, stk. 3, i forordning nr. 19/65/EEC er det imidlertid ikke muligt at påberåbe sig en sådan bestemmelse i retssager, som ved denne forordnings ikrafttræden verserer for domstolene, og til begrundelse af krav om skadeserstatning mod tredjemand.

Aftaler og samordnet praksis, som opfylder betingelserne i denne forordning, behøver ikke længere at anmeldes. Artikel 4, stk. 2, litra a), i forordning nr. 27 som ændret ved forordning nr. 153 kan ophæves, idet aftaler, som har kunnet anmeldes på skema B1, i reglen vil falde ind under fritagelsesbestemmelserne.

For aftaler, der er anmeldt på skema B1, og som ikke tilpasses betingelserne i denne forordning, må der fastsættes bestemmelser, hvorved de overføres til den normale fremgangsmåde ved anmeldelser, således at de i hvert enkelt tilfælde kan underkastes en nærmere undersøgelse —

Udstedt følgende forordning:

Artikel 1

1. I medfør af traktatens artikel 85, stk. 3, og på de i denne forordning nævnte betingelser erklæres bestemmelserne i artikel 85, stk. 1, indtil 31. december 1972 uanvendelige på aftaler, hvori kun deltager to virksomheder, og

a) hvori den ene aftalepart forpligter sig over for den anden til med henblik på videresalg i en bestemt del af fællesmarkedet at levere bestemte varer udelukkende til denne, eller

b) hvori den ene aftalepart forpligter sig over for den anden til med henblik på videresalg at købe bestemte varer udelukkende af denne, eller

c) hvori der mellem de to virksomheder med henblik på videresalg er indgået eksklusive leverings- og salgsforpligtelser som omhandlet ovenfor i litra a) og b).

2. Bestemmelserne i stk. 1 kan ikke anvendes på aftaler, hvori kun deltager virksomheder fra en medlemsstat, og som vedrører videresalg af varer inden for denne medlemsstat.

Artikel 2

1. Ud over den i artikel 1 nævnte forpligtelse må der ikke pålægges eneforhandleren andre konkurrencebegrænsninger end

a) pligt til, så længe aftalen er gældende eller indtil et år efter dens ophør, ikke at fremstille eller forhandle varer, som konkurrerer med de af aftalen omfattede varer;

b) pligt til uden for det område, aftalen vedrører, ikke at reklamere, oprette filialer og holde udleveringslagre for de varer, aftalen omfatter.

2. Anvendeligheden af bestemmelserne i artikel 1, stk. 1, hindres ikke af følgende forpligtelser for eneforhandleren:

a) at aftage et fuldstændigt varesortiment eller et mindstekvantum;

b) at forhandle de af aftalen omfattede varer under de varemærker eller i det udstyr, som producenten måtte foreskrive;

c) at iværksætte salgsfremmende foranstaltninger, herunder navnlig

- at reklamere for varerne,
- at opretholde et salgsnet eller at være lagerførende,
- at yde eftersalgsservice og garanti,
- at beskæftige fagligt eller teknisk uddannet personale.

Artikel 3

Bestemmelserne i artikel 1, stk. 1, i denne forordning er ikke anvendelige, hvis

a) producenter af indbyrdes konkurrerende varer til hinanden overdrager eneforhandlingen af disse varer;

b) aftaleparterne indskrænker mellemhandlerens eller forbrugerens muligheder for at skaffe sig de af aftalen omfattede varer hos andre forhandlere inden for fællesmarkedet, navnlig hvis aftaleparterne