

[Anker Lau.]

men der er meget endnu at indhente. End ikke en relativ lille ting som høstbindegarn kunne komme i betragtning. Af de store traktorer må der stadig betales 4 pct. i told, og for en række redskabers vedkommende må der betales fra 5 til 10 pct. i told. Også med hensyn til de varer, som liberaliseres, er der hist og her skønhedspletter. Jeg kan naturligvis ikke nævne dem alle sammen, men f. eks. syvdobles tolden på cigarer i visse tilfælde, og tolden på barnevogne tredobles. For visse farver og lakker forhøjedes tolden fra 7½ til 12 pct., men i den sidste ende blev den presset op til 14 pct. Det viser tendensen i hele det arbejde, der er gjort. Endelig har vi en toldforhøjelse på en lang række forbrugsvarer, som ingen kan undvære. For beklædning og trikotage er der toldsats fra 15 helt op til 30 pct. i visse tilfælde. Jeg kan ikke svinge mig op til at anse disse toldsats for at være moderate.

Som resultat af udvalgets arbejde tilbageføres nu en lang række varer fra friliste til bunden liste og belastes trods dette med betydelige toldforhøjelser. Må jeg nævne et eksempel blandt mange formodentlig, som har gjort et forstemmende indtryk efter de forhandlinger, der har været ført. Det drejer sig om trævarer under position 44.18. Branchen har været indkaldt til forhandlinger, og man er gået med til en forhøjelse fra 5 til 9 pct., men under den absolutte forudsætning, at varen blev liberaliseret. Det skete også i det oprindelige forslag, men nu får man ikke alene toldforhøjelsen, men tillige overføres varen til den bundne liste. Det er ikke underligt, der er knurren i en sådan branche, og det er der sikkert også i mange andre. Jeg mener, at det over for møbelindustrien og hele møbeleksporten, som er så godt i gang, vil være betænkeligt at opretholde denne bestemmelse.

Lad mig også nævne en række andre varer, der føres tilbage til bunden liste, og nogle toldforhøjelser. Der er fodtøjsområdet, hvor gummifodtøj er forhøjet fra 7½ til 15 pct. og andet fodtøj fra 15 til 25 pct. Glaserede fliser har også fået en meget indgående behandling, det er noget, der interesserer byggeriet. Her begyndte man med 7½ pct., det blev forhøjet til 10 pct. i forslaget

og er nu presset op til 12½ pct. Cykler, der jo er noget, vi vanskeligt kommer uden om her i landet, får en toldforhøjelse fra 10 til 20 pct. For dækkene til cykler er tolden i øjeblikket 7½ pct., i lovforslaget var den sat til 14 pct., og nu er man endt ved 18 pct. Med hensyn til en lang række tilbehør til cykler går man fra toldfrihed til 20 pct.s told; lynlåse stiger fra 10 til 17 pct., oliefyre fra 5 til 15 pct. og køleskabe fra 7½ til 12 pct. Alt dette er kun eksempler; der er nok andre, men der er to af disse eksempler, jeg ganske særlig vil fremhæve, fordi de har en vis forbindelse med den uheldige udvikling, som dette fører ind i, og for øvrigt viser det ene eksempel også, hvorledes man udviser gode resultater, man havde opnået.

Det ene er oliefyrene. Vi husker vel alle, at netop denne vare blev brugt til at bevise, at når vi blot åbnede for importen, ville priserne falde. Det skete til glæde for danske forbrugere. Nu var det så meningen, at oliefyrene reelt skulle sættes på friliste, og det mente man ikke, man kunne gøre, medmindre man forhøjede tolden fra 5 til 15 pct., altså en tredobling. Vel er denne told efter min mening urimelig høj, men det er meget værd, at varen står på frilisten. Men ak, nu er den ført tilbage igen, og det falder naturligvis ikke udvalget ind i denne anledning at reducere toldsatsen. Her var virkelig sket en gavnlig udvikling, som man også fra radikal side har nævnt som eksempel på, hvilke gode ting der kunne ske ved hjælp af liberalisering, men en magt, der var større end den højtærede handelsministers, har altså sat en kæp i hjulet.

Det andet, jeg særlig vil fremhæve, er køleskabene. Jeg har her et eksempel, der viser, i hvor høj grad vor importbegrænsning virker til skade for vort eksportfremstød. Husholdningskøleskabe er her i landet omtrent dobbelt så dyre som i Tyskland. Import tillades kun i meget ringe omfang og på få gamle importører. Nu er der en fabrik i Tyskland, en af de største dernede, som naturligvis gerne vil sælge sine varer til Danmark. Den har forbindelse med en importør her, men det er en ny importør, som ikke får lov at importere ret meget. Nu viste det sig, at prisforskellen kunne bære dollarpræmieringstillægget. Derfor kom der nogle penge i dollarpræmieringspuljen