

- derer faste detailavancer på 39—40 pct., medens der iøvrigt i de for en lignende importeret vare af et kendt mærke ansatte vejledende priser er indregnet en fast detailavance på 50—60 pct. Undersøgelsen bygger på besøg i ca. 200 forretninger.
2. De 3 danske kamgarnsspinderier, der fremstiller praktisk taget hele den danske produktion af *uldent håndstrikkedgarn*, anmeldte i 1953 bruttopriser til forbruger for håndstrikkedgarn af finere kvaliteter (20 pct. af omsætningen), hvilke priser indeholdt en fast detailavance på 35 pct. af indkøbsprisen. Fabrikkerne motiverede indførelsen med den hårde konkurrence fra importeret håndstrikkedgarn, der er af tilsvarende kvaliteter, og for hvilke der for den største del af omsætningen er fastsat bindende bruttopriser; disse inkluderer en fast detailavance på 35—42 pct., idet dog avancen for den væsentligste del af omsætningen er ca. 40 pct.
- Til sammenligning kan anføres, at en af prisdirektoratet i januar 1954 foretagne undersøgelser vedrørende dansk ikke-prisbundet håndstrikkedgarn viste for  $\frac{2}{3}$  af iagttagelserne en detailavance på 25—26 pct., medens resten fordelte sig nogenlunde ligeligt på henholdsvis højere og lavere avancer. Endvidere viste undersøgelsen, at også avancerne på de nu prisbundne garner forinden bruttoprisfastsættelsen var ca. 25 pct. Undersøgelsen bygger på 384 iagttagelser.
3. En af direktoratet i november 1953 foretagne undersøgelser vedrørende ikke-prisbundet *herreundertøj* viste en gennemsnitsdetailavance på 33—34 pct., idet  $\frac{2}{3}$  af iagttagelserne lå på dette niveau eller lavere. Indenfor dette vareområde har for tiden kun ganske få firmaer fastsat bruttopriser; for det mest opreklamerede mærke er fastsat bindende priser, der inkluderer en fast detailavance på 39—41 pct. Undersøgelsen bygger på 33 iagttagelser.
4. Indenfor *nylonstrømper* har bruttopriser en vis udbredelse. En i januar 1954 foretagne undersøgelse i detailhandelen viste, at avanceniveauet for prisbundne strømper som helhed lå

- højere end for strømper med frie priser. For de sidste viste halvdelen af iagttagelserne en avance på mindre end 40 pct., medens langt den overvejende del af de prisbundne strømper havde en højere avance end 40 pct. Undersøgelsen bygger på 418 iagttagelser.
5. Et firma, der for importeret sysilke har anmeldt vejledende bruttopriser til forbruger, har nylig meddelt, at firmaet overvejer at gøre priserne bindende. Som motivering herfor angives, at et varehus i provinsen p. t. sælger varen — for hvilken den ansatte pris er 50 øre pr. rulle — for 40 øre, hvorfor firmaet frygter, at dette efterhånden vil medføre, at detailhandlerne i højere grad vil forhandle varer fra et andet stort firma, der gennem prisbinding har sikret en detailavance af samme størrelse som indeholdt i de hidtil vejledende priser.
7. Detailavancen for pakkede *havregryn* var før krigen — på hvilket tidspunkt der var fastsat bruttopriser — væsentlig højere end detailavancen for havregryn i løs vægt, nemlig henholdsvis 16 og 12 øre pr. kg. I dag, da der ikke findes bruttopriser for pakkegryn, er forholdet omvendt: gennemsnitlig 20—21 øre pr. kg for pakkegryn og 25—26 øre for løsvægtsgryn, hvad der også svarer bedre til de større omkostninger, der er ved omsætning af løsvægtsgryn.
- Forsåvidt angår forholdene før krigen, er oplysningerne baseret på det af direktoratet fra møllerne indhentede materiale til brug ved fastsættelsen af maksimalpriserne i 1940.

Ved beregningen af de angivne avancer pr. d. d. er detailprisstatistikken sammenholdt med prisen ab mølle; den således fremkomne totale forhandleravance er fordelt mellem grossist og detailhandler efter samme forhold som konstateret ved seneste inspektørundersøgelse i januar 1952 (jfr. meddelelser fra prisdirektoratet nr. 2—3, 1952).

*ab b)* Der henvises herom til besvarelsen af udvalgets spørgsmål 14.

*ad c)* Som det fremgår af handelsministerens besvarelse af ordførernes taler under