

Cementfabrikkerne tager for deres Cement, maa han være klar over, at alle disse Omkostninger, der løber paa, efter at Cementen er gaaet fra Fabrikken, maa trækkes fra.

Det ærede Medlem omtalte ogsaa mine Udtalelser om Stjerneøl og „Social-Demokraten“. Jeg maa sige, jeg beundrer det ærede Medlem for den store Evne, han har til paa en overordentlig morsom Maade at tale om den Slags Ting uden at komme til at røre ved selve Sagens Kærne. Det ærede Medlem rørte ikke en eneste Smule ved det, jeg havde sagt. Han sagde mange overordentlig morsomme Ting, men rokkede jo ikke ved det, jeg sagde, at de Krav, man stiller til Erhvervslivet, opfylder man ikke selv. Det ærede Medlem sagde, at der tjenes 34 pCt. paa at sælge Tændstikker, og at det var en ganske urimelig Avance. Deroverfor siger jeg, med den samme Beregningsmaade, som det ærede Medlem bruger: er det saa ikke ganske urimeligt, at man tjener 43 pCt. paa at sælge „Social-Demokraten“? Det ærede Medlem siger, at det er ganske urimeligt, at det ved Prisaftaler paalægges de handlende at holde en vis Pris, som ikke maa undersælges, og det ærede Medlem oplæste Kontrakter, hvori der findes Bestemmelser om, at man ikke maa undersælge denne Pris; det paalægger Producenten af Varerne den handlende. Saa siger jeg: er det da ikke ganske urimeligt, at Bryggeriet „Stjernen“ paalægger de handlende, at de ikke maa sælge de Varer, det leverer, under en bestemt Pris? Er det ikke ganske urimeligt, at Ledelsen af „Social-Demokraten“ paalægger de handlende, at de ikke maa sælge dette Blad billigere? Hvis det ene er urimeligt, maa det andet ogsaa være det. Det kan dog ikke være saaledes, at det, der er urimeligt, naar det bliver gjort af de handlende, er rimeligt, naar det bliver gjort af „Social-Demokraten“. Og det gælder jo netop for disse Varer, at det er Varer, der sælges i den Del af Befolkningen, som det ærede Medlem særligt interesserer sig for, den Del af Befolkningen, som jo paa ingen Maade maa blive udbyttet.

Det ærede Medlem var forleden Dag saa sikker paa, at hans Oplysninger om Cementpriserne var rigtige. Det ærede Medlem har ogsaa i Dag nævnt nogle Varegrupper og omtalt de uhyre Avancer, der var derpaa, men han har i Dag været saa hensynsfuld ikke at sige, hvad det var for Varer. Det er naturligvis særdeles hensynsfuldt overfor dem, der producerer, og overfor dem, der omsætter disse Varer; det er

maaske ogsaa hensynsfuldt overfor det ærede Medlem selv. Det ærede Medlem nævnte saaledes, at der findes en Vare — vi maa altsaa ikke faa at vide, hvad det er for en —, paa hvilken der tjenes 325 pCt. (*Hans Nielsen*: 225; jeg sagde forkert!). Ja, et Hundrede Procent mere eller mindre gør jo ikke saa meget, jeg regner nu ellers med, at man ikke kan tjene mere end 100 pCt. (*Rode*: Det er en ganske urimelig Betragtning!). Kan man tjene mere end 100 pCt.? (*Rode*: Hvis en Vare koster 60 Ø., og den sælges for 2 Kr., saa er der tjent 1 Kr. 40 Ø. eller 233 $\frac{1}{3}$  pCt.) Jeg mener nu, at al Beregning af Avance bør lægges paa Udsalgsprisen, man maa gaa ud fra, hvor meget en Mand omsætter. Men det er jo i og for sig ganske ligegyldigt, enten man bruger den ene eller den anden Beregningsmaade. Den praktiske Beregningsmaade, den, der er til at gennemføre i Praksis, er den at beregne Avancen paa Udsalgsprisen, men jeg skal ikke lægge nogen stor Vægt paa det, Tallet bliver jo betydeligt større, naar man gaar ud fra Indkøbsprisen, og derfor er det maaske forstaaeligt, at det ærede Medlem bruger den Beregningsmaade. Nu siger vi altsaa, at det var 225 pCt. Det er jo ikke muligt at modbevise det, naar det ærede Medlem er saa hemmelighedsfuld, at han ikke vil sige, hvad det er for en Vare; og jeg skal heller ikke paastaa, at jeg vilde kunne gøre det alligevel, for jeg har ikke et saadant Kendskab til alle Detailler indenfor Erhvervslivet, som det ærede Medlem mener han har.

Det ærede Medlem omtalte de Priser, som Landbruget beregner for sine Produkter og gjorde opmærksom paa, at Priserne paa Foderstoffer er faldet betydeligt i det sidste halve Aar, derfor burde Priserne paa Landbrugsprodukter være lavere. Men Priserne paa Landbrugets Produkter er jo ogsaa i høj Grad underkastede Konjunktursvingninger. Der kan komme en anden Situation — og den kan komme hurtig —, hvor Landbrugets Produkter gaar ned i Pris og Foderstofferne stiger, men Landbruget vil ikke kunne faa mere for sine Produkter, hvis Verdensmarkedets Priser ikke muliggør det. Men da det ærede Medlem omtalte Priserne paa Landbrugsprodukter og omtalte, hvor store Omkostninger der løber paa f. Eks. ved Fordelingen af Mælk, saa maatte han ganske vist tænke paa, at der fandtes et Mejeri, som hedder „Enigheden“, og at dette Mejeri tog samme Priser som de andre Mælkerier, men, sagde det ærede Medlem, han havde ikke noget imod, at dette blev undersøgt, og hvis