

navnlig af Ordføreren for det socialdemokratiske Parti, det ærede Medlem Hr. Hans Nielsen, har det særlig været Detailhandelen, Skytset har været rettet imod. Detailhandlerne faar Skyld for, at de tager for stor Avance, og da nu Udviklingen i de senere Aar er gaaet i den Retning, at det mindre Haandværk og den mindre Handel har saa mange fælles Interesser — ja, man kan jo sige, at de i det hele i nogen Grad maa arbejde sammen —, vil disse Beskyldninger i omtrent lige saa høj Grad komme til at berøre Haandværket.

Blandt de enkelte Ting, det ærede Medlem Hr. Hans Nielsen gav en ret udførlig Omtale, var den Avance, man indenfor Gummiindustrien beregnede sig. Ganske vist føjede det ærede Medlem rigtigt til, at vi herhjemme ikke i ret høj Grad var Herre over dette Forhold, da det blev bestemt i England. Jeg vil gerne sige lidt om særlig dette Forhold, som jeg har noget Kendskab til. Det er rigtigt, at Raavareprisen paa Gummi har vi ikke den mindste Indflydelse paa, og jeg kan sige, at vi heller ikke har nogen videre Indflydelse paa Fabrikationsprisen, paa Engrosprisen; den bliver dikteret fra England. Vi har ganske vist et Par Gummifabrikker herhjemme, som forfærdiger Gummivarer, navnlig Dæk til Automobiler og Cykler, som er med i denne saakaldte Overenskomst; men naar man har maattet gaa den Vej, har det været, fordi man fra de gode og anerkendte Fabrikkers Side har maattet sikre sig imod adskillige Angreb, der har været i tidligere Tid og vel ogsaa i de senere Aar, hvorved man har søgt paa en ret daarlig Maade at slaa de gode Fabrikata ned ved at købe et stort Parti og sælge dette under Fabrikationsprisen for at faa slaaet den vedkommende Fabrik ud af Markedet. Nu udtalte det ærede Medlem, at det var en ganske rimelig Avance, der beregnedes; han stod med en Overenskomst i Haanden, hvori der efter hans Sigende var beregnet Detailhandlerne en Avance paa 50 pCt. Jeg beder det ærede Medlem om at læse denne Overenskomst en Gang til igennem, jeg kender den, jeg har den, jeg ved, hvordan den er; det passer ikke med de 50 pCt. Den maaske tilsyneladende høje Procent naar aldrig nogen af dem, der sælger disse Dæk, idet det er betinget af, at man aftager et meget stort Parti, at man faar denne Avance. Og saa vil jeg yderligere sige til det ærede Medlem — jeg ved ikke, om han kender disse Forhold, jeg kan oplyse ham om dem —, at det at handle med Gummiringe, enten det nu er til Automobiler eller Cykler,

betyder ikke at levere en Vare ud over Disken og faa sine Penge. Nej, det betyder ikke saa lille et Arbejde med at sætte disse Gummidæk paa, der er en Udgift i de fleste Tilfælde paa et Par Kroner til en Mand, der skal sætte disse Dæk paa, og det gaar ind under denne Avance. Jeg tror, naar det ærede Medlem faar undersøgt disse Forhold rigtig til Bunds, vil han indrømme, at det er smaat nok, hvad dette Fag tjener. — Jeg vil i denne Forbindelse nævne, at foruden Udgifter til Paasætning af Gummiringe er der et ret stort Rentetab, idet de fleste af dem, der har med disse Ting at gøre, maa købe det meste paa Veksler, og det er jo ret kostbart i vore Dage. For øvrigt er der en Del af disse Varer, der bliver ukurante, saa at man maa sælge dem til en betydelig billigere Pris. Jeg har ønsket at fremsætte disse Bemærkninger, fordi særlig dette Erhverv blev trukket saa stærkt frem af den ærede Ordfører i hans Tale.

Cigarhandlerne har jeg intet Kendskab til. Jeg skal kun sige, at efter hvad jeg har set, naar jeg har været inde i en Cigarbutik og købt mig en Cigar, kan undertiden vedkommende Indehaver af Cigarforretningen have mere Ulejlighed med at sælge en Cigar til en vanskelig Kunde, end Cigarmageren har med at rulle Cigaren. Jeg har adskillige Gange set Folk staa og vrage omtrent en halv Time for maaske at hjælpe denne Mand til en Fortjeneste af 7—8 Ø.

Det ærede Medlem omtalte, at Forretningerne paa et Sæt Tøj, der stod til 100 Kr., havde en Fortjeneste paa 30 Kr., medens vedkommende Syerske kun fik 12 Kr. Det tør jeg ikke sige noget om, jeg kender ikke det Fag. Men jeg spørger det ærede Medlem, hvor stor Fortjeneste han tror en Forretning har paa et Sæt Tøj, som den giver 12 Kr. for at faa syet, naar man nu ser det udstillet i Butikkerne til 35 Kr. Der kan jo sikkert ikke blive 30 Kr.s Fortjeneste paa det.

Det ærede Medlem omtalte forskellige Skatteindtægter og Gennemsnitsindtægter for en hel Del forskellige Erhverv og nævnte deriblandt kun to Haandværkerhverv, nemlig Bagerne og Slagterne. Jeg sad med Interesse og hørte efter, for jeg tænkte mig, at der var blevet nævnt nogle flere Erhverv i den Forbindelse. Men jeg maa i Tilslutning til det ærede Medlem Hr. Lange sige, at det er jo ganske umuligt at vurdere de virkelige Forhold efter en saadan Gennemsnitsberegning af Indtægten, da en enkelt stor Forretning, grundet paa en Specialitet eller af en anden Aarsag, kan have en meget stor Fortjeneste, der bringer Gennemsnittet